***« DYNAMISER VOTRE DEVELOPPEMENT COMMERCIAL»***

***Construire et mettre en place une offre commerciale***

***adaptée à votre marché***



* **Relancer la performance de votre entreprise et votre Chiffre d’Affaires**
* **Adapter votre offre pour répondre aux nouvelles attentes du marché et de la clientèle**
* **Construire une offre commerciale, un plan de communications adaptées**
* **Maîtriser** les techniques de vente et les outils commerciaux
* **Conquérir de nouveaux clients**
* **Formaliser la stratégie commerciale de votre entreprise**

Réalisation d’un diagnostic en amont de la formation pour identifier vos besoins

* **2 journées de formation collective**:
	+ Construire un plan d’actions commercial et de suivi
	+ Maîtriser les techniques de vente et construire un argumentaire commercial
	+ Maîtriser les outils commerciaux, marketing et de communication
	+ Définir des objectifs et des outils commerciaux adaptés à vos produits ou services
* **4 demi-journées de conseil individualisé en entreprise + 1 suivi a 6 mois**
	+ Définir le positionnement commercial de votre entreprise dans son environnement : clientèle, concurrence
	+ mettre en place des outils, des tableaux de bord personnalisés et lancer votre plan d’action
	+ vous accompagner dans vos pratiques commerciales et la réalisation du plan d’action

**RENSEIGNEMENT & INSCRIPTION**

 **Dynamiser votre Développement Commercial**

**OBJECTIFS**

**CONTENU**

***Suivi individuel et personnalisé****,*

 *par un consultant spécialisé*

***Groupe limité*** *à 8 stagiaires*

***Coût du programme***

**POUR QUI ?**

Chefs d’entreprises, dirigeants voulant adapter l’offre commerciale aux attentes du marché et de la clientèle pour dynamiser la performance de l’entreprise

**QUAND ?**

> Formation collective : 2 et 9 novembre 2020

> Diagnostic et suivi individuel : dans votre entreprise

Suivis individuels à définir avec le consultant (période de 3 à 6 mois)

**Tarif forfaitaire: 400€ TTC \***

\*Tarif préférentiel TNS

Sous réserve d’acceptation de votre dossier par les services de la Région.

Hors TNS nous consulter

**RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTION :**

Chambre de Métiers et de l’Artisanat de la Drôme

Clos des Tanneurs – Av A. Figuet – BP 153 26104 ROMANS Cedex

Estelle RICCA – 04 75 48 72 45

Fax : 04 75 02 73 94

e.ricca@cma-drome.fr

RAISON SOCIALE : ………………………………………………………………………………………………………………….

Nom prénom du chef entreprise : …………………………………………………………………………………………

Activité : ………………………………………………………………………………………………………………………………

Adresse : ………………………………………………………………………………………………………………………………

CP : ……………………. Ville : ………………………………………………………………………………………………….

Siret : …………………………………………………………. Tel : ……………………………………………………………….

Email : ………………………………………………………… Site web : …………………………………………………….