***Développement commercial***

***« RENDRE SON COMMERCE ATTRACTIF »***



**POUR QUI ?**

Chefs d’entreprises et leurs collaborateurs qui souhaitent valoriser leur espace de vente (commerce, vitrine ou emplacement sur marchés) en le rendant plus attractif et maitriser les techniques de vente

**QUAND ?**

> Formation collective :

**9 et 16 novembre 2020**

Ou **18 et 25 janvier 2021**

> Diagnostic et suivi individuel : dans votre entreprise

Suivis individuels à définir avec le consultant (période de 3 à 6 mois)

* **Maitriser les techniques d’aménagement et agencement pour mieux vendre et fidéliser la clientèle**
* **Savoir mettre en valeur sa vitrine et son espace de vente**
* **Être formé sur les techniques de vente et d’accueil**
* **Être accompagné par un spécialiste dans la valorisation de son espace pour séduire la clientèle**

**CONTENU**

Réalisation d’un diagnostic en amont de la formation pour identifier vos besoins

* **2 journées de formation collectives**:
  + Les notions de merchandising magasin
  + Les techniques pour concevoir une vitrine attractive
  + L’accueil comme tremplin de vente
  + La maitrise du processus de vente
* **4 demi-journées de conseil individualisé en entreprise + 1 suivi a 6 mois**
  + Définir le positionnement commercial de votre entreprise dans son environnement : clientèle, concurrence, merchandising
  + Conseils sur la valorisation de votre espace
  + mettre en place des techniques d’agencement personnalisées et lancer votre plan d’action

**RENSEIGNEMENT & INSCRIPTION**

**Rendre son commerce attractif**

**OBJECTIFS**

***Suivi individuel et personnalisé****,*

*par un consultant spécialisé*

***Groupe limité*** *à 8 stagiaires*

***Coût du programme***

**Tarif forfaitaire : 400€ TTC \***

\*Tarif préférentiel TNS

Sous réserve d’acceptation de votre dossier par les services de la Région.

Hors TNS nous consulter

**RENSEIGNEMENTS ET INSCRIPTION :**

Chambre de Métiers et de l’Artisanat de la Drôme

Clos des Tanneurs – Av A. Figuet – BP 153 26104 ROMANS Cedex

Estelle RICCA – 04 75 48 72 45

Fax : 04 75 02 73 94

e.ricca@cma-drome.fr

RAISON SOCIALE : ………………………………………………………………………………………………………………….

Nom prénom du chef entreprise : …………………………………………………………………………………………

Activité : ………………………………………………………………………………………………………………………………

Adresse : ………………………………………………………………………………………………………………………………

CP : ……………………. Ville : ………………………………………………………………………………………………….

Siret : …………………………………………………………. Tel : ……………………………………………………………….

Email : ………………………………………………………… Site web : …………………………………………………….